

Комплексная услуга по содействию в поиске и подборе иностранного покупателя

ПОЗНАКОМЬТЕСЬ С НАМИ!



заходите на
мойбизнес25.рф



наш телеграм
@exportprim

Получите подробную консультацию
8-800-555-09-33, доб. 154-158

- Комплексные услуги, предоставляются субъектам малого и среднего предпринимательства на основании соглашения на оказание комплексной услуги ЦПЭ, которое включает в себя перечень базовых и дополнительных услуг, входящих в состав комплексной услуги, сроки, условия и порядок предоставления комплексной услуги, акт оказанной комплексной услуги или акты всех оказанных базовых и дополнительных услуг, входящих в состав комплексной услуги, и обязательство субъекта малого и среднего предпринимательства предоставлять в ЦПЭ **в течение 3 (трех) лет после** получения комплексной услуги информацию о заключении экспортного контракта и (или) о продажах товаров (работ, услуг) субъекта малого и среднего предпринимательства в рамках международной электронной торговли по итогам полученной комплексной услуги, включая предмет и дату экспортного контракта и (или) осуществления продажи товаров (работ, услуг) субъекта малого и среднего предпринимательства в рамках международной электронной торговли, страну экспорта, объем экспорта по годам в тыс. долл. США по курсу Центрального банка Российской Федерации на дату подписания экспортного контракта и (или) осуществления продажи товаров (работ, услуг) субъекта малого и среднего предпринимательства в рамках международной электронной торговли, наименование иностранного контрагента,
- не позднее чем **через 15 рабочих дней** с даты заключения экспортного контракта и (или) осуществления продажи товаров (работ, услуг) субъекта малого и среднего предпринимательства в рамках международной электронной торговли.

Данная услуга включает в себя:

1

формирование или актуализация
коммерческого предложения для
потенциальных иностранных
покупателей на выявленных
целевых рынках

2

содействие в создании на
иностранном языке и (или)
модернизации уже существующего
сайта (на условиях
софинансирования).

3

перевод на английский язык
презентационных и других
материалов в электронном
виде

4

поиск и подбор
потенциальных
иностраных покупателей

5

сопровождение
переговорного процесса

6

пересылку пробной
продукции

Необходимые документы

МСП

1. «Письмо МСП»

1. скан-копия оригинала письма МСП на официальном бланке организации (при наличии) с указанием исходящего номера и датой и содержащим данные о регистрации входящего письма в ЦПЭ (входящий номер, дата регистрации)
2. информация о полученной услуге, которая привела к контракту, и сроке ее получения (=дата оказания услуги в 1С)
важно: отчет подрядчика должен соответствовать услуге
3. предмет экспортного контракта (соответствует предмету в экспортном контракте или спецификации)
4. дата экспортного контракта
(=дата контракта в 1С)
5. номер экспортного контракта
в 1с знак «номер» не указывается
6. страна экспорта (= страна в 1С)
7. наименование иностранного контрагента (=импортер в 1С)
8. объем экспорта по экспортному контракту в тыс. долл. США по курсу Центрального банка РФ на дату подписания экспортного контракта (НЕ доп. соглашения, спецификации и т.д.)

2. Документы, подтверждающие пересылку пробной продукции МСП потенциальным иностранным покупателям

ЦПЭ

1. «Акт с МСП»
2. «Соглашение с подрядчиком»

Специализированная организация

1. «Отчет подрядчика» (отчет специализированной организации, или стороннего профильного эксперта, содержащий перечень найденных партнеров для МСП)